



Елена ГРУЗИНСКАЯ

*Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси,
Минск, Республика Беларусь
e-mail: gruzinskayaelena@mail.ru*

УДК 338.434

<https://doi.org/10.29235/1818-9806-2023-10-56-64>

Использование принципов и инструментов кластерообразования в целях повышения эффективности кредитования субъектов АПК

Проанализированы концепции применения кластерного подхода. Выделены критерии, обобщающие содержание рассмотренных концепций, и типы отношений в кластере, влияющие на кредитоспособность его участников. На основе этих критериев сгруппированы преимущества кластерообразования, которые следует учитывать при кредитовании, что позволило определить сферы практического применения кластерного подхода. Для повышения эффективности цепочки создания добавленной стоимости агропродовольственной продукции раскрыты инструменты кластерообразования, применяемые в европейской практике. На основе систематизации преимуществ кластерного подхода и европейского опыта предложены приемлемые в условиях Республики Беларусь инструменты кластерообразования, благоприятно влияющие на результат кредитования.

Ключевые слова: кластеры в АПК, преимущества кластерообразования, инструменты кластерообразования, кредитование, кластерный подход.

Yelena GRUZINSKAYA

*Institute of System Researches in the Agroindustrial Complex
of the National Academy of Sciences of Belarus,
Minsk, Republic of Belarus
e-mail: gruzinskayaelena@mail.ru*

The use of cluster formation principles and tools to improve the efficiency of lending to agroindustrial complex entities

The analysis of the concepts of application of the cluster approach has been carried out. Criteria are identified that summarize the content of the considered concepts and the types of relationships in the cluster that affect the creditworthiness of its participants. Based on the selected criteria, the

© Грузинская Е., 2023

advantages of clustering are grouped, which should be taken into account when lending. The grouping of these advantages made it possible to identify areas of practical application of the cluster approach. To improve the efficiency of the value chain of agro-food products, the clustering tools used in European practice are disclosed. Based on the systematization of the advantages of applying the cluster approach and the European experience, clustering tools that are acceptable in the conditions of the Republic of Belarus and favorably affect the result of lending are proposed.

Keywords: clusters in the agroindustrial complex, advantages of cluster formation, cluster formation tools, lending, cluster approach.

Введение

На основании исследования теоретических и методологических аспектов эффективного функционирования интеграционных и кооперационных структур в агропромышленном комплексе установлено, что в современной экономике широко применяется кластерный подход, который может быть использован для повышения эффективности кредитования.

Это потребовало обоснования преимуществ кластерного подхода для повышения эффективности цепочек создания добавленной стоимости агропродовольственной продукции, определяющих результат от их кредитования.

Раскрытие такой возможности обусловило изучение стратегического партнерства субъектов хозяйствования, а также инструментов усиления инновационного потенциала и оптимизации бизнес-процессов в условиях Республики Беларусь.

Материалы и методы

Анализ экономической литературы по выбранной теме, а также данных, находящихся в открытом доступе, проведен посредством методов: монографического анализа, синтеза, сравнения и абстрактно-логического.

Основная часть

В исследовании проанализированы концепции применения кластерного подхода и формы межрегиональной экономической интеграции: кластеры и межрегиональные ассоциации, реализация совместных крупномасштабных инвестиционных проектов, заключение договоров о торгово-экономическом сотрудничестве, межрегиональные деловые связи и производственная кооперация [1–9]. Это позволило сгруппировать преимущества кластерообразования по следующим критериям, обобщающим содержание рассмотренных концепций, и влияющие на кредитоспособность участников кластера типы отношений в нем:

кластерная экосистема: системный подход, стратегическая направленность и более эффективная работа с группами мелких и средних предприятий, сквозные технологии, инновации в сфере услуг и экоинновационные решения;

глобальные цепочки создания добавленной стоимости: увеличение масштаба и международной консолидации рынка, усиление роли глобальных корпораций и цифровых платформенных каналов сбыта;

географический: ориентация на развитие межфирменной конкуренции, кооперационного сотрудничества, ускоренная передача и внедрение инноваций, наличие специализированных ресурсов (высококвалифицированные кадры, техника, информация, юридические компетенции);

агропромышленные парки и зоны: создание общей инфраструктуры и достижение конкурентных преимуществ кластеризации;

экспортные консорциумы: эффективное управление цепочкой создания добавленной стоимости экспортно ориентированной продукции;

субнациональная инновационная система: использование преимуществ совместного размещения, ускоренное распространение инноваций и экономия за счет эффекта масштаба;

инновационный кластер: инновационная среда, способствующая новым сочетаниям компетенций, эффективная конкурентная среда и стимулирование конкуренции, раннее определение рыночных технологических трендов, модернизированные механизмы финансирования, распределение предпринимательских рисков.

Группировка указанных преимуществ позволила выделить сферы практического применения кластерного подхода, обеспечивающие повышение результативности цепочки создания добавленной стоимости агропродовольственной продукции и эффекта от кредитования (см. таблицу).

При реализации преимуществ кластерообразования в европейской практике уже нашли применение следующие инструменты [5, 7, 9]:

кластерные инициативы. Инструмент направлен на межрегиональные и межотраслевые инновации (например, Horizon 2020), а также на создание новых производственно-сбытовых цепочек, которые требуют сотрудничества и интеграции от участников из разных секторов, что способствует интеллектуальной специализации компетенций. При этом многие проекты ЕС ориентированы на объединение малых и средних предприятий. Для получения государственной поддержки в европейском кластере должно быть более 75 % малых и средних предприятий;

поддержка инноваций в рамках кластера. Инструменты включают трансфер знаний и технологий, доступ к объектам интеллектуальной собственности, помощь в управлении инновациями, бизнес-фабрики, коллегиальную оценку инвесторов предпринимателями, краудфандинг и региональные акселераторы;

единая зона электронного обмена рыночной информацией и инновациями. Ее цель – содействие кластерному сотрудничеству в тематических областях, связанных с региональными стратегиями интеллектуальной специализации, что обеспечивает повышение вовлеченности отрасли в платформу такой специализации;

Сферы практического применения кластерного подхода

Критерий (обобщает содержание концепции)	Содержание концепции кластерообразования	Преимущества кластерообразования для повышения потенциала кредитоспособности	Типы отношений в кластере, влияющие на кредитоспособность его участников и определяющие сферы практического применения кластерного подхода
Кластерная экосистема	Кластеры предлагают благоприятную экосистему, которая поощряет конкуренцию и сотрудничество между фирмами с различными производственными, технологическими и бизнескомпетенциями	Стратегическая направленность и использование кластеров для более эффективной работы с группами мелких и средних предприятий. Сквозные технологии, инновации в сфере услуг и экоинновационные решения позволяют создавать и развивать подотрасли в сфере АПК и получать дополнительный эффект от вложенных в них кредитных ресурсов	Региональный и национальный агропромышленный комплекс (как сфера применения кластерного подхода) формируются участниками цепочки создания добавленной стоимости на основе системы контрактных отношений (тип отношений), охватывающих все аспекты совместной деятельности. Оценка кредитоспособности участников проекта в этом случае должна учитывать степень их вовлеченности в формирование совместных корпоративных бизнес-программ. В частности, следует установить наличие договорных отношений между ними и мер их стимулирования. Так, долгосрочные контракты, регулирующие совместную деятельность, позволяют упорядочить рыночное поведение участников и их активы, что в конечном счете повышает кредитоспособность всех участников цепочки создания добавленной стоимости
Глобальные цепочки создания добавленной стоимости	Для достижения кластером внутренней динамики необходимо привлечь множество участников, чтобы сформировалась критическая масса, обеспечивающая эффект масштаба	Международная консолидация рынка позволяет увеличить эффект на единицу кредитных вложений за счет масштаба. В результате повышения требований к качеству и безопасности пищевых продуктов растет роль глобальных корпораций и наблюдается доминирование крупных розничных продавцов продуктов питания в каналах сбыта, что усиливает позиции всех взаимодействующих участников цепочки создания добавленной стоимости и их кредитоспособность	Повышение кредитоспособности участников кластера возможно по средством укрепления локальных кластеров как звеньев глобальной цепочки создания добавленной стоимости (сфера отношений). Это достигается за счет типов отношений: во-первых, отношения, объединяемые местной стратегией роста эффективности коммерческой деятельности на локальном рынке; во-вторых, отношения, координируемые общей стратегией, которая связывает субъекты с глобальной цепочкой создания добавленной стоимости для более эффективного их участия и получения ими дополнительного дохода от вложенных кредитных ресурсов

Окончание таблицы

Критерий (обобщает содержание концепции)	Содержание концепции кластерообразования	Преимущества кластерообразования для повышения потенциала кредитоспособности	Типы отношений в кластере, влияющие на кредитоспособность его участников и определяющие сферы практического применения кластерного подхода
Географический	Географическая концентрация компаний, учреждений и отраслей, которые получают прибыль, используя преимущества совместного размещения и взаимодействия	Непрерывное развитие и усиление конкурентоспособности за счет сочетания межфирменного соперничества, кооперационного сотрудничества, ускоренной передачи и внедрения инноваций, а также посредством специализированных ресурсов (высококвалифицированные кадры, техника, информация, юридические компетенции)	При использовании метода географического картирования участников кластера и оценки их кредитоспособности можно условно выделить сферы практического применения кластерного подхода в зависимости от типа отношений в АПК. Вертикальные связи (тип отношений) распространяются на следующие сферы применения кластерного подхода: поставщики сырья и производственных ресурсов, сельхозпроизводители, переработчики и экспортеры, розничные продавцы. Горизонтальные связи (тип отношений) – на кооперативы производителей, консорциумы малых предприятий, поставщиков бизнес-услуг, исследовательские институты, учреждения образования. Детализация сфер и типов отношений в кластере позволяет оценить кредитоспособность его участников с учетом их географической концентрации и кластерного картирования
Агропромышленные парки и зоны	Создание инфраструктуры для производства, хранения, обработки и продвижения сельскохозяйственной продукции	Позволяет достигать конкурентных преимуществ кластеризации за счет инфраструктуры общего кооперативного пользования	Географически сконцентрированные объекты производственной и рыночной инфраструктуры имеют экспортную ориентацию и могут получать государственно-частное финансирование на НИОКР и развитие инфраструктуры
Экспортные консорциумы	Члены консорциума сотрудничают в продвижении экспортной продукции	Позволяют более эффективно управлять цепочкой создания добавленной стоимости экспортно ориентированной продукции	Участвующие организации не обязательно расположены близко друг к другу географически, они сохраняют финансовую, юридическую и управленческую автономность. В данном случае оценка их кредитоспособности следует проводить с учетом этого

<p>Субнациональная инновационная система</p>	<p>Основана на государственных административных границах, но использует преимущества кластерного подхода</p>	<p>Преимущества совместного размещения включают ускоренное распространение инноваций и экономии за счет эффекта масштаба, что повышает результативность вложенных кредитных ресурсов</p>	<p>Разнообразие участников и связей между ними определяет следующую сферу применения кластерного подхода: участники кластера концентрируются в регионе как целостном пространственном масштабе, с учетом влияния особенностей которого следует оценивать их кредитоспособность</p>
<p>Инновационный кластер</p>	<p>Инновации охватывают все бизнес-процессы и являются основой стратегии развития в изменчивой внешней среде</p>	<p>Инновационный кластер эффективен в традиционных и высокотехнологичных отраслях, что дает возможность получения дополнительного дохода от кредитования за счет таких преимуществ, как: расширение традиционных моделей передачи технологий, знаний и использования компетенций; усовершенствование продуктов и модернизация рынков; улучшенные возможности для инноваций за счет эффективной конкурентной среды; раннее определение рыночных технологических трендов за счет сочетания компетенций; короткое время запуска сетей вокруг новых продуктов и процессов</p>	<p>Создание новых фирм и технологическая диверсификация в рамках кластера, что формирует инновационную платформу или сеть как сферу применения кластерного подхода. В этой связи приобщенность участников кластеров к единой инновационной платформе (сети) может стать фактором повышения их кредитоспособности за счет усовершенствованных механизмов финансирования, распределения предпринимательских рисков</p>

Примечание. Составлена по [1–9].

меры по развитию кластера. Они включают разработку совместной стратегии кластерного партнерства, эффективное управление кластером для повышения качества оказания поддержки участникам, идентификацию кластерной стратегии на индивидуальном уровне и помощь в ее реализации (создание партнерских связей, сетей коммуникации и продвижения), определение межрегионального сотрудничества и инвестиционных возможностей кластера, организацию мероприятий по мобилизации межрегионального бизнеса и делового партнерства, укрепление кластерного взаимодействия и синергии компетенций для улучшения доступа к поддержке инноваций, интеллектуальную специализацию компетенций для повышения эффективности в цепочке создания добавленной стоимости;

эффективные институты развития кластера. Они включают формализованную стратегию и план совершенствования кластера, «зонтичные» программы (биотехнологии, пищевые технологии), интегрированные структуры развития (мегакластер, консорциум, государственная корпорация), экономический механизм государственной поддержки (льготное кредитование, страхование, налогообложение, финансирование НИОКР и инновационных проектов);

благоприятная конкурентная среда внутри кластера и в регионе его локализации. Она обеспечивается за счет гибкости государственного регулирования деятельности кластеров, поддержки на уровне страны или региона важных для них исследовательских программ, увеличения расходов на НИОКР, содействия ориентированным на отраслевые задачи исследовательским институтам, разработки механизмов распространения инноваций, стимулирования модернизации посредством стандартов качества международного уровня, организации оперативного принятия технических стандартов для высокотехнологичной продукции, строгой антимонопольной политики, поощрения государственно-частного сотрудничества с помощью налоговых льгот для долгосрочного капитала, оптимизации правил открытия новых компаний и слияния капитала, мониторинга стартапов, создания институтов и специализированной инфраструктуры.

Так, в кластеры могут вовлекаться транспортно-логистические узлы, позволяющие скоординированно распределять грузовые потоки и эффективно доставлять продукцию. Например, в Российской Федерации соглашение о повышении конкурентоспособности заключается между Министерством сельского хозяйства, региональным органом управления АПК, организациями или индивидуальными предпринимателями, осуществляющими производство (или) переработку продукции и ее реализацию [10].

Данный опыт целесообразно применять, предусматривая льготное кредитование сельхозпроизводителей (организаций и индивидуальных предпринимателей), заключивших соглашение о повышении конкурентоспособности в целях увеличения объема реализации продукции АПК за счет создания новой товарной массы.

Заключение

Систематизация преимуществ применения кластерного подхода и возможностей повышения эффекта от кредитования позволила определить следующие инструменты кластерообразования, способные повысить результат кредитования и целесообразные к дальнейшей проработке в условиях Республики Беларусь:

интегрированное использование преимуществ различных концепций развития кластерных структур (кластерной экосистемы, глобальных цепочек создания добавленной стоимости, географической, агропромышленных парков и зон, экспортных консорциумов, субнациональной инновационной системы, инновационных кластеров) для повышения результативности производства агропродовольственной продукции;

создание специализированной инфраструктуры и благоприятной конкурентной среды (трансфер знаний и технологий, краудфандинг, региональные акселераторы, цифровые платформы обмена рыночной информацией и инновациями, формализованная стратегия и «зонтичные» программы развития, эффективные институты совершенствования кластера и экономический механизм распространения результатов и инноваций (льготное кредитование, страхование, налогообложение, поощрение государственно-частного сотрудничества для формирования долгосрочного капитала), строгая антимонопольная политика и стандарты качества и безопасности);

использование кластерного подхода для повышения эффективности государственной поддержки и конкурентоспособности экспортно ориентированных отраслей и цепочек создания добавленной стоимости, например принятие группами компаний и организациями обязательств по увеличению производства высококачественной продукции и ее реализации на целевых рынках в рамках соглашений о повышении конкурентоспособности.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Пилипук, А. В. Тенденции и факторы конкурентного функционирования пищевой промышленности Республики Беларусь / А. В. Пилипук, С. А. Кондратенко // Стратегия развития экономики Беларуси: вызовы, инструменты реализации и перспективы: сб. науч. ст.: в 2 т. / Нац. акад. наук Беларуси, Ин-т экономики НАН Беларуси; редкол.: В. И. Бельский [и др.]. – Минск: Право и экономика, 2019. – Т. 1. – С. 33–41.

2. Запольский, М. И. Методологические аспекты создания и функционирования продуктовых формирований в условиях ЕАЭС / М. И. Запольский, Е. В. Гусаков, С. А. Чаусов // Экон. вопр. развития сел. хоз-ва Беларуси. – 2016. – Вып. 44. – С. 92–100.

3. Бычков, Н. А. Результаты реформирования сельскохозяйственных организаций в процедуре финансового оздоровления / Н. А. Бычков // Современные технологии сельскохозяйственного производства: экономика: сб. науч. ст. по материалам XXV Междунар. науч.-практ. конф., Гродно, 27 мая 2022 г. – Гродно: ГГАУ, 2022. – С. 18–19.

4. H2020 Programme 2018–2020: For a better innovation support to SMEs: Innosup-01-2018-2020 Cluster facilitated projects for new industrial value chains: Background Note: Version 1.2 4 December 2019 [Electronic resource] // European Commission. – Mode of access: <https://ec.europa.eu/research/>

participants/data/ref/h2020/other/guides_for_applicants/h2020-guide-note-innosup-1-18-20_en.pdf. – Date of access: 01.08.2023.

5. Köcker, G. M. zu. Cluster Programmes in Europe [Electronic resource] / G. M. zu Köcker, L. Müller // European Commission. – Mode of access: <https://ec.europa.eu/docsroom/documents/12925/attachments/1/translations/en/renditions/pdf>. – Date of access: 01.08.2023.

6. Gálvez-Nogales, E. Agro-based clusters in developing countries: staying competitive in a globalized economy [Electronic resource] / E. Gálvez-Nogales // Food and Agriculture Organization of the United Nations. – Mode of access: <https://www.fao.org/3/i1560e/i1560e.pdf>. – Date of access: 01.08.2023.

7. Communication from the Commission to the European parliament, the council, the European economic and social committee and the committee of the regions. Strengthening Innovation in Europe's Regions: Strategies for resilient, inclusive and sustainable growth [Electronic resource] / European Commission. – Mode of access: <https://eur-lex.europa.eu/LexUriServ/LexUriServ.do?uri=COM:2012:0529:FIN:EN:PDF>. – Date of access: 01.08.2023.

8. The cluster policies whitebook [Electronic resource] / T. Andersson [et al.] // International Organization for Knowledge Economy and Enterprise Development. – Mode of access: <https://www.hse.ru/mirror/pubs/share/212169917>. – Date of access: 01.08.2023.

9. European Cluster Partnerships for Excellence [Electronic resource] // European Cluster Collaboration Platform. – Mode of access: <https://clustercollaboration.eu/eu-cluster-partnerships/escp-4x>. – Date of access: 01.08.2023.

10. О предоставлении из федерального бюджета субсидий российским кредитным организациям, международным финансовым организациям и государственной корпорации развития «ВЭБ.РФ» на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным сельскохозяйственным товаропроизводителям (за исключением сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов), организациям и индивидуальным предпринимателям, осуществляющим производство, первичную и (или) последующую (промышленную) переработку сельскохозяйственной продукции и ее реализацию, по льготной ставке [Электронный ресурс]: постановление Правительства Рос. Федерации, 26 апр. 2019 г., № 512 // Национальный правовой Интернет-портал Российской Федерации. – Режим доступа: <http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001201904300012?rangeSize=50>. – Дата доступа: 01.08.2023.

Поступила в редакцию 07.08.2023

Сведения об авторе

Грузинская Елена Валерьевна – ведущий научный сотрудник сектора кооперации, кандидат экономических наук, доцент

Information about the author

Gruzinskaya Yelena Valeryeuna – Leading Researcher of the Cooperation Sector, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor