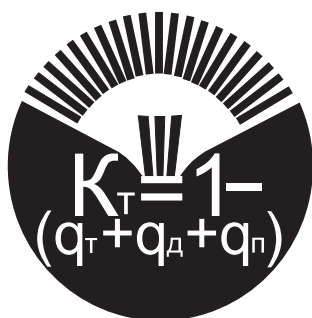




Андрей ПИЛИПУК

*заведующий сектором экономики перерабатывающей
промышленности,
кандидат экономических наук, доцент*

Егор ГУСАКОВ

ведущий научный сотрудник, кандидат экономических наук

Фадей СУБОЧ

*ведущий научный сотрудник, кандидат технических наук
(Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси)*

УДК 334.758:631.145

Концептуальные основы развития кластерного институционального пространства продовольственной системы Евразийского экономического союза на инновационной основе

Чтобы понять сущность кластеров в контексте современных теорий экономического развития, необходима новая парадигма, основанная на концепции логистического развития кластеров – механизма двусторонней обратной связи между мышлением и объективной реальностью. Более того, новые реформы не могут претендовать на большой успех, если они не будут проникнуты существенными национальными амбициями в трансформации кластерного институционального пространства продовольственной системы ЕАЭС. Для активизации инновационной деятельности необходимо сконцентрировать финансово-экономические и интеллектуальные ресурсы на создании новых продуктов (услуг) при использовании передовых технологий с усилением роли государства в условиях кластерных образований. В результате появятся возможности определить пути развития международного научного центра кластерной организации АПК на инновационной основе, а также перехода нашей страны к современной модели инновационного развития экономики.

Кластерная трансформация институционального пространства продовольственной системы ЕАЭС, построенная на обоснованной системе приоритетов инновационного развития, предполагает целенаправленную деятельность государства по концентрации ресурсов на ведущих направлениях научно-технического обновления производства и сферы услуг в стране, которые обеспечивают экономический эффект в смежных отраслях, включенных в кластерные образования. Степень инновационности в кластерном институциональном пространстве продовольственной системы ЕАЭС определяется наличием массы современных накопленных знаний и потенциального уровня развития научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ от выявления, обоснования идей до их коммерческой реализации.

В концепции международного научного центра кластерной организации АПК на инновационной основе нами определяются

приоритетные стратегические направления, рассчитанные на длительную перспективу (не менее 10-ти лет), среднесрочные цели на общегосударственном, отраслевом и региональном уровнях в течение ближайших 3-х–5-ти лет. Ключевые направления инновационной деятельности – научно, экономически и социально обоснованные и законодательно определенные параметры инновационной деятельности, направленные на обеспечение нужд общества в высокотехнологичной, конкурентоспособной, экологически чистой продукции, высококачественных услугах и увеличение экспортного потенциала государства.

Установлено, что наиболее важными для АПК страны являются работы по реализации инновационных приоритетов общегосударственного и отраслевого уровней, осуществляемые на конкурсных началах через государственный заказ в форме инновационных проектов. Инновационная динамичность является важнейшим преимуществом кластеров, играющим главную роль при ускорении процесса нововведений в рамках их организационной формы. Входящие в кластер предприятия острее чувствуют тенденции покупательского спроса, оперативно на них реагируют за счет инновационной взаимодополняемости, что в результате определяет их конкурентные преимущества.

Запуск кластерной модели развития институционального пространства продовольственной системы ЕАЭС позволит получать мультипликативный эффект в динамике за счет включения в сферу производства и оказания услуг все большего числа смежных отраслей, вовлеченных в кластерные образования. Мультипликатор определяется отношением доли приращенного равновесного ВВП непосредственно в кластерных образованиях к изменению объема инвестиций, вызвавшему этот прирост.

Кроме того, кластерная структура весьма специфична, так как включает в себя поставщиков, производителей разного порядка, то есть все звенья производственной цепи продовольственной системы, а также внутрикластерную инфраструктуру. Кластер можно охарактеризовать принципом «7К»: его определяют концентрация, высокая конкурентоспособность, кластерная среда, кластерное поле, а также кооперация и конкуренция внутри кластера. Специфика кластерной структуры состоит в том, что она позволяет сочетать конкуренцию и кооперацию, существующие в разной плоскости жизнедеятельности кластера. Конкуренция действует на каждом уровне продовольственной системы, осуществляющем производство аналогичных

товаров и услуг и действующем в рамках одного рынка.

Таким образом, кластерный подход является мощным инструментом для стимулирования регионального отраслевого развития, которое в конечном итоге может состоять в увеличении занятости, заработной платы, отчислений в бюджеты различных уровней, повышении устойчивости и конкурентоспособности регионального агропромышленного комплекса. Преимущества подхода выделения кластеров состоят в том, что он позволяет комплексно, системным образом рассматривать ситуацию в группе взаимосвязанных предприятий, относящихся к разным отраслям. Кроме того, кластерный подход позволяет использовать в качестве стержня стратегии развития кластера инициативы, выдвинутые и осуществляемые лидерами бизнеса. Таким образом, эти инициативы гарантированно будут успешно реализованы.

Дальнейшее развитие кластерного институционального пространства продовольственной системы ЕАЭС в рамках данной концепции позволит вывести конкурентоспособность как АПК в целом, так и отдельных его отраслей на принципиально новый уровень за счет объединения усилий и ресурсов, а главное – формирования нового образа мышления и способа ведения бизнеса. Это позволит в полной мере реализовать потенциал применения логистики как на микро-, мезо-, так и на макроуровне за счет четкой согласованности действий всех сторон, принимающих участие в воспроизводстве ВВП. На наш взгляд, кластерная модель развития регионов является одним из наиболее перспективных вариантов повышения конкурентоспособности страны на мировом рынке. В зарубежной практике уже есть достаточный опыт развития кластеров в основных отраслях хозяйствования, который дал положительные результаты использования существующих прогрессивных методик. На него стоит взглянуть через призму территориально-отраслевых и национальных особенностей функционирования АПК, сложившихся в нашей стране.

Активность интеграционных процессов способствует динамичному развитию корпораций любых форм собственности и отраслевой принадлежности и затрагивает интересы всех уровней национальной экономики. В этих условиях возрастает роль интеграционных процессов как при создании новых хозяйствующих субъектов в результате слияний и поглощений, так и для повышения эффективности уже действующих на рынке корпоративных структур.

Реализация институциональных интеграционных тенденций является одним из наиболее действенных и эффективных способов роста и укрепления компаний. Она также остается мощным инструментом развития бизнеса и предоставляет компаниям возможности быстрого завоевания конкурентных позиций как на отечественных, так и на зарубежных рынках. Поэтому использование кластерных интеграционных механизмов для расширения бизнеса путем приобретения новых предприятий приводит к созданию стратегического преимущества за счет присоединения и интегрирования новых элементов бизнеса, что может быть на-

много более эффективным, чем их внутреннее развитие в рамках данной компании [1].

С нашей точки зрения, необходимо выделить 5 групп критериев, каждая из которых будет определять эффективность одного из направлений реализации институциональных интеграционных тенденций (см. табл.). Критерии эффективности интеграции определяются не только оптимальностью будущего функционирования объекта управления (в роли которого выступают объединяющиеся компании), но и качеством труда персонала, социальной эффективностью.

Совокупность критериев, влияющих на эффективность интеграции

Критерии	Составляющие
Эффективность и устойчивость корпорации	Диверсифицированность деятельности участников как фактор уменьшения рисков и повышения устойчивости за счет освоения новых и сопряженных рынков сбыта. Достижение оптимального уровня концентрации и загрузки производственных мощностей. Рост объемов и увеличение количества заключаемых контрактов, экспортных заказов и кредитов. Улучшение финансового состояния участников интеграции
Обоснованность и целесообразность создания корпоративной структуры	Оптимальность организационной структуры и состава участников корпорации. Устойчивость корпоративной культуры, интегрируемость в нее новых членов. Обеспечение внутренней управляемости и контроля в процессе функционирования корпораций, а также прозрачности отношений между участниками
Технологическое взаимодействие	Обеспечение полного технологического цикла производства и реализации продукции – маркетинг, разработка, НИОКР, производство, сбыт. Сохранение научно-технологического потенциала, повышение эффективности использования технологий, обеспечивающих баланс производства продукции. Получение дополнительного эффекта от повышения инфраструктурной обеспеченности деятельности участников – маркетинговая, торгово-снабженческая и финансово-кредитная инфраструктура. Увеличение доли корпорации в отраслевом объеме продаж по сравнению с совокупной долей участников рынка на момент, предшествовавший интеграции
Финансовая интеграция	Наличие обоснованной и скоординированной стратегии осуществления финансового управления и контроля за деятельностью корпорации. Консолидация активов в рамках головной компании, четкая регламентация размеров и форм оплаты уставного капитала, формирование внутренней финансовой инфраструктуры. Реализация единой кредитной политики в рамках корпорации. Прозрачность бухгалтерской отчетности и финансовых потоков. Отработанность финансовых схем реализации контрактных отношений между участниками корпораций
Юридическое соответствие	Анализ и проверка активов компании, то есть имеющихся у нее на балансе основных фондов, дочерних структур, материальных и нематериальных ценностей, ценных бумаг. Анализ и проверка обязательств компании. Обеспечение законности операций. Выявление юридических препятствий к заключению сделки – как внутренних (вследствие уставных документов), так и внешних

Интеграционные преобразования являются одним из наиболее действенных и эффективных способов укрепления бизнеса и, соответственно, предоставляют компаниям возможности быстрого завоевания конкурентных позиций как на отечественных, так и на зарубежных

рынках [2, 3]. Для того чтобы компании успешно прошли процесс интеграции, по нашему мнению, необходимо сформировать следующие механизмы интеграционных преобразований:

финансово-экономический, который должен прежде всего учитывать критерий финансовой

интеграции для обеспечения обоснованной и скоординированной стратегии осуществления финансовой деятельности. Для этого финансово-экономический механизм должен базироваться на расчете показателей стоимости, ликвидности, платежеспособности и рентабельности, а также использовании инструментов фондового рынка;

социальный механизм интеграции, представляющий собой систему действий, направленную на подготовку сотрудников к объединению. Такая система включает мероприятия по объединению компаний с точки зрения воздействия на вовлечение сотрудников в процесс преобразований, а также предполагает создание системы адекватной мотивации и повышения квалификации;

в рамках нормативно-правового механизма следует уделить внимание законодательным аспектам – соответствию государственным юридическим, налоговым и бухгалтерским стандартам, непротиворечию антимонопольной политике;

структурно-отраслевой механизм, предполагающий расчет уровня концентрации компаний в отрасли с целью оценки конкурентной ситуации, а также определения возможностей кооперации, осуществления рациональных форм специализации интегрируемых структур.

В рамках новой кластерной парадигмы конкуренция представляет особый институт, специфика которого заключается в том, что он весьма неустойчив и может легко смениться монополией или другой формой несовершенного рынка. Неустойчивость конкуренции как института требует особого внимания к нему со стороны государства. Правильно организованное государственное регулирование не противоречит принципу развития конкуренции, напротив, система государственных правил и норм экономического порядка защищает добросовестную конкуренцию. Предоставление государством таких элементов общественных благ, как институциональная инфраструктура рынка и достоверная информация стимулирует развитие конкурентной среды. В условиях конкурентного механизма через систему индикаторов, формируемых государством, экономические агенты оказываются в состоянии оценить общественную эффективность результатов их деятельности.

Интегрированным результатом синтеза внешних и внутренних компонентов институциональной интеграции выступают:

продуцирование идей и создание новых знаний;

образовательное пространство, в котором возможны отработка подходов, моделей, меха-

низмов, адаптация их к изменяющимся условиям в полном их объеме и разнообразии;

создание региональных, трансрегиональных комплексов. Наряду с созданием кластеров представляется целесообразным учреждение таких организационно-институциональных форм содействия региональному развитию, как агентство реструктуризации и поддержки предприятий реального сектора и агентства регионального развития [4, 5, 6].

Последние будут решать такие актуальные задачи, как разработка предложений и обоснований по совершенствованию институциональной среды, включающей в том числе развитие креативности; формирование консолидированной позиции и коалиций регионального сообщества по модернизации экономики и инновационному развитию региона; информационная, научно-методическая и консультационная поддержка структурной перестройки; создание регионального и муниципального маркетинга; поддержка малого и среднего бизнеса; участие в развитии различных видов услуг; содействие формированию кластеров; способствование развитию местного самоуправления; повышение квалификации служащих; изучение и мониторинг общественного мнения о профессиональном уровне государственного управления и качестве предоставляемых им услуг; оценка изменения качества жизни населения.

Эти агентства будут укреплять связи предприятий реального сектора с банками, инвестиционными фондами, инновационными фирмами и венчурными структурами; создавать бизнес-инкубаторы и технопарки; налаживать взаимодействие с торгово-промышленной палатой, территориальными и отраслевыми ассоциациями предпринимателей; активизировать креативность в регионе. Тем самым агентства регионального развития будут интегрировать различные сферы деятельности и категории регионального сообщества в общий поток усилий в направлении общественного прогресса. Упомянутые агентства формируются на основе важного и ценного средства (формы) современного развития региона – частно-государственного партнерства в различных вариациях, отвечающих специфике региона, его территорий, ставящимся задачам.

Частно-государственное партнерство (ЧГП) – это новый тип организационно-экономических отношений между бизнесом, государственными структурами, основанный на интеграции определенных процессов и видов деятельности и разрешении существующих и возникающих между ними противоречий и препятствий

путем достижения согласия и взаимопонимания. ЧГП предполагает организацию и развитие форм взаимодействия и сотрудничества всех участников, эти формы базируются на долгосрочных, устойчивых, равноправных и взаимовыгодных принципах, обеспечивающих разграничение, согласованность и координацию деятельности по конкретным функциональным сферам в разнообразных областях регионального развития.

Понимание движущих сил и факторов успеха интеграционных инициатив становится одной из важных задач исследования кластерного институционального пространства продовольственной системы ЕАЭС. Было бы логично предположить, что результаты интеграции во многом зависят от особенностей взаимодействия национальных экономик, которые, по всей видимости, можно свести к ограниченному числу моделей интеграции. Под последней понимается устойчивое сочетание 3-х основных характеристик интеграционных трансформаций в том или ином регионе: игроков (со специфическими интересами и ресурсами); процессов их взаимодействия; институциональной среды, регулирующей это взаимодействие.

Формирование системы кластеров следует рассматривать не просто как способ активизации предприятий, а как важнейший элемент общей политики Евразийского экономического союза, позволяющий консолидировать сильные стороны предприятий, научных учреждений и организаций с тем, чтобы использовать полученный в результате эмерджентно-синергетический эффект для усиления международных позиций национальных компаний в отраслях, имеющих решающее значение для конкурентоспособности экономики стран ЕАЭС в целом. Необходимо способствовать формированию трансграничных кластеров, предполагающих интенсивный обмен ресурсами, технологиями и ноу-хау по тем географическим осям (внутренним и трансграничным), которые могут стать основой коридоров, включающих территорию Евразийского экономического союза в мировое экономическое пространство на условиях активного участника.

Кластерное институциональное пространство продовольственной системы ЕАЭС способствует усилению взаимодействия предпринимательских структур; развитию организационных, финансовых, деловых связей, создающих этим субъектам предпринимательства репутацию устойчивых и надежных партнеров. Значительное количество преимуществ за счет высокой производительности, эффективности и гибкости в процессе организации предпри-

нимательской деятельности получают кластерные образования, объединяющие независимые и неформально связанные организации. Объединяя в себе одновременно и конкуренцию, и сотрудничество, кластеры имеют значительные преимущества в конкурентной борьбе.

По мере роста интернационализации бизнеса происходит постепенное развитие трансграничных кластерных инициатив. Этот процесс связан с необходимостью удовлетворения растущих запросов потребителей, поисками новых возможностей для экономии и взаимодополняющих конкурентных преимуществ партнеров на международном уровне. Интернационализация кластеров помогает им сохранить динамику развития, не допустить так называемого «эффекта замыкания» как одной из причин неблагоприятного исхода развития кластера.

Такие проблеморешающие системы, как кластерное институциональное пространство ЕАЭС должны, во-первых, играть роль центров системного развития, или центров кристаллизации новых идей, технологий, человеческого потенциала нового уровня. Во-вторых – обеспечивать проводимость управленческих решений, ориентированных на стимулирование тех или иных направлений стратегического развития экономики. Требования, предъявляемые к такого рода системам, очень близки к свойствам, приписываемым кластерам. Управление процессами формирования и развития подобных систем и означает необходимое повышение уровня разнообразия. Кластерную стратегию можно определить как комплекс мер по реализации модернизационного сценария социального и экономического развития АПК страны, основанную на стимулировании и поддержке процессов формирования и развития кластерных систем на различных территориях.

Выполненные исследования позволяют сделать следующие выводы и обобщения.

1. Для активизации инновационной деятельности необходимо сконцентрировать финансово-экономические и интеллектуальные ресурсы на создании новых продуктов (услуг) при использовании передовых технологий с усилением роли государства в условиях формирования кластерных образований. В результате появятся возможности определить пути развития международного научного центра кластерной организации АПК на инновационной основе, а также перехода агропромышленного комплекса страны к современной модели инновационного развития экономики.

2. В концепции международного научного центра кластерной организации АПК на инновационной основе определяются приоритетные

стратегические направления, рассчитанные на длительную перспективу (не менее 10-ти лет), среднесрочные цели на общегосударственном, отраслевом и региональном уровнях в течение ближайших 3-х–5-ти лет. Ключевые направления инновационной деятельности – научно, экономически и социально обоснованные и законодательно определенные параметры инновационной деятельности, направленные на обеспечение нужд общества в высокотехнологичной, конкурентоспособной, экологически чистой продукции, высококачественных услугах и увеличение экспортного потенциала государства.

3. Реализация кластерной модели развития институционального пространства продовольственной системы ЕАЭС позволит получать мультипликативный эффект в динамике за счет включения в сферу производства и оказания услуг все большего числа смежных отраслей, вовлеченных в кластерные образования. Мультипликатор определяется отношением доли приращенного равновесного ВВП непосредственно в кластерных образованиях к изменению объема инвестиций, вызвавшему этот прирост.

4. Понимание движущих сил и факторов успеха интеграционных инициатив международного научного центра кластерной организации АПК на инновационной основе становится одной из важных задач исследования кластерного институционального пространства продовольственной системы ЕАЭС. Было бы логично предположить, что результаты интеграции во многом зависят от особенностей взаимодействия национальных экономик, которые, по всей видимости, можно свести к ограниченному числу моделей интеграции. Под последней понимается устойчивое сочетание 3-х основных характеристик интеграционных трансформаций в том или ином регионе: игроков (со специфическими

интересами и ресурсами); процессов их взаимодействия и институциональной среды, регулирующей это взаимодействие.

5. Преимуществом пространственного подхода к анализу продовольственной системы ЕАЭС выступает возможность исследования трансакций в трехмерной системе координат: экономическое время, расстояние, конфигурация зоны влияния. Экономическое время выражает временные отношения экономических агентов и находится в определенном соотношении с природными циклами, ритмами научно-технического прогресса. Расстояние определяется как интенсивность и частота взаимодействий между экономическими агентами.

6. В настоящее время государственное регулирование экономики затруднено вследствие как незавершенности процесса становления рыночных институтов, так и одновременного функционирования институтов, присущих различным экономическим системам. При этом сложившаяся структура институтов оказывает нормативное влияние на экономическое поведение субъектов рыночной среды. Нам представляется, что в перспективе направление и динамика изменения институциональной среды кластерного пространства продовольственной системы ЕАЭС станут более результативным фактором, чем непосредственное влияние органов государственного управления.

7. Необходимо способствовать формированию трансграничных кластеров, предполагающих интенсивный обмен ресурсами, технологиями и ноу-хау по тем географическим осям (внутренним и трансграничным), которые могут стать основой коридоров, включающих территорию Евразийского экономического союза в мировое экономическое пространство на условиях активного участника.

ЛИТЕРАТУРА

1. Концептуальные подходы по формированию интеграционного поля продовольственной конкурентоспособности в условиях функционирования Единого экономического пространства государств Таможенного союза / В. Г. Гусаков [и др.] // Весці НАН Беларусі. Сер. агр. навук. – 2012. – № 4. – С. 2–20.
2. Механизмы конкурентоспособного развития АПК Беларуси в условиях функционирования ЕЭП и ЕврАзЭС / В. Г. Гусаков [и др.] – Минск: Беларус. навука, – 2014. – 277 с.
3. Субоч, Ф. И. Кластерное институциональное пространство в продовольственной системе Евразийского экономического союза / Ф. И. Субоч // Пути повышения экономической эффективности развития агропромышленного комплекса Республики Беларусь: материалы научно-практ. конф. (Минск, 23 июня 2014 г.); под ред. А. П. Шпака. – Минск: Институт системных исследований в АПК НАН Беларуси, 2014. – С. 76–79.
4. Механизмы устойчивого сбалансированного развития продуктовых структур в рамках кластерного институционального пространства продовольственной системы Евразийского экономического союза / В. Г. Гусаков [и др.] // Весці НАН Беларусі. Сер. агр. навук. – 2015. – № 2. – С. 4–18.
5. Научные основы сбалансированной агропромышленной стратегии Беларуси в Евразийском экономическом союзе / В. Г. Гусаков [и др.] – Минск: Беларус. навука. – 2015. – 258 с.
6. Гусаков, Е. В. Научные основы и организационно-экономический механизм эффективного функционирования кооперативно-интеграционных объединений в АПК / Е. В. Гусаков. – Минск: Беларус. навука. – 2015. – 206 с.

РЕЗЮМЕ

В статье представлены данные, касающиеся создания и функционирования международного научного центра кластерной организации АПК, деятельность которого даст возможность концентрировать финансово-экономические, интеллектуальные и иные ресурсы на решении наиболее важных задач. Кроме того, согласно проведенному исследованию, формирование подобного рода структуры позволит усилить международные позиции национальной экономики.

SUMMARY

The article gives information regarding the creating and function of the international scientific centre of cluster organization AIC, the work of which will give an opportunity to concentrate financial and economic, intellectual and other resources to find the solution to major problems. Apart from that, according to the research, the establishment of such structure will reinforce international positions of national economy.

Поступила 14.04. 2016